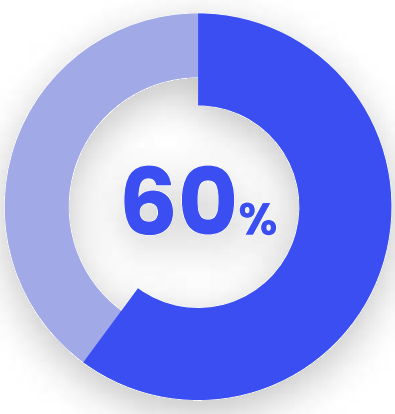
webdox
Contratos digitales

Para industrias de bebidas y alimentos

Entendiendo el valor de la gestión comercial y de contratos en la Industria de Alimentos y Bebidas en 2022

Descubre porqué un Software de Gestión de Contratos es hoy una herramienta operativa crítica y colaborativa para la Industria de Alimentos y Bebidas



60% de los vendedores dedican gran parte de su tiempo a la 'no negociación', luchando por el cumplimiento de la plantilla del contrato.

Webdox: acceso a bibliotecas de cláusulas que admiten la creación de plantillas personalizadas en una única plataforma.

↑13%

Tiempo para la firma del contrato

Este problema impacta en el aumento del costo de la contratación, pero también en los beneficios comerciales retrasados en términos de los posibles ahorros o ingresos que permite un contrato firmado rápidamente.

Con **Webdox** reduce hasta en un **-90% el tiempo** en el proceso de firma de los contratos:

El equipo legal no se involucra lo suficientemente temprano

El 50% de los profesionales legales y comerciales aseguran que involucrarse demasiado tarde es un problema frecuente, lo que crea demoras, reelaboraciones o términos de contrato subóptimos.

Webdox cuenta con una profunda integración con Salesforce que permite conectar al equipo de ventas con el equipo legal sin contratiempos.

70% **De los puntos de fricción ocurren antes de la firma del contrato.**

Los '**puntos de fricción**' en el proceso de contratación son eventos donde se genera resistencia, causando retraso y potenciales costos.

El impacto de la pre-adjudicación

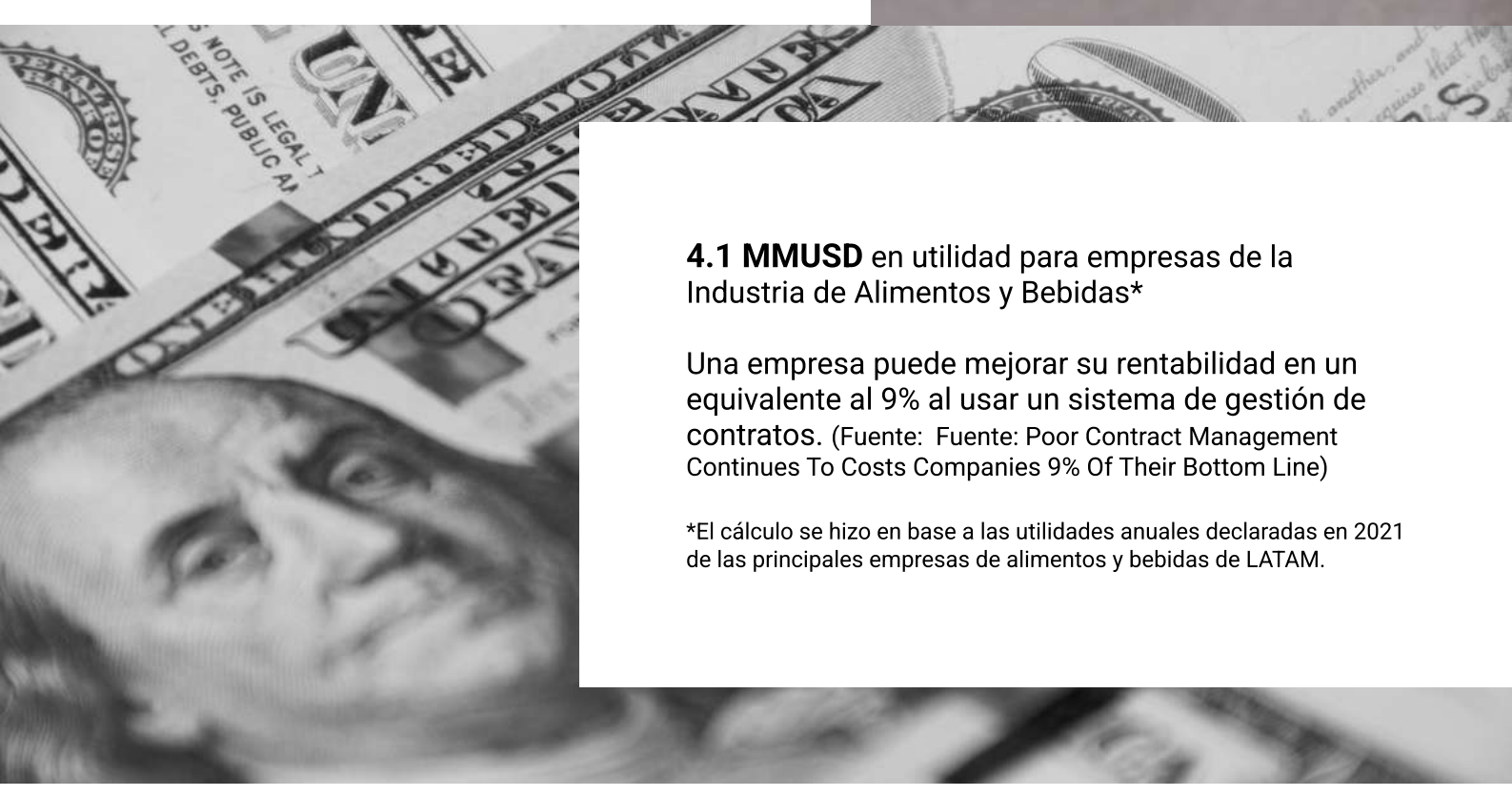
Es en la fase posterior a la adjudicación donde se gana o se pierde valor. Las empresas requieren de un Software de Gestión de Contratos que supervise esta fase.

Los puntos de fricción generan retraso:

- La oferta hasta la firma de un acuerdo negociado 'simple' tiene un promedio de **4,2 semanas.**
- Para un acuerdo complejo son **24 semanas.**
- Con Webdox: **-85%** tiempo en la generación y la firma de los contratos.

Los puntos de fricción generan altos costos:

- Revisión y tramitación de un contrato de baja complejidad: **4.900 USD**
- Un contrato de complejidad media: **21,300 USD**
- Un contrato complejo: **49,000+ USD**



4.1 MMUSD en utilidad para empresas de la Industria de Alimentos y Bebidas*

Una empresa puede mejorar su rentabilidad en un equivalente al 9% al usar un sistema de gestión de contratos. (Fuente: Fuente: Poor Contract Management Continues To Costs Companies 9% Of Their Bottom Line)

*El cálculo se hizo en base a las utilidades anuales declaradas en 2021 de las principales empresas de alimentos y bebidas de LATAM.

El rol que juega la automatización de los contratos en la Industria de Alimentos y Bebidas es, en parte, aumentar la eficiencia, evitar riesgos en el proceso de contratación y reducir los costos. Sin embargo, esta visión transaccional está siendo reemplazada por **una apreciación de las formas en que se puede impulsar a la mejora del valor en una amplia cartera de contratos y relaciones con clientes**.

¿Quién puede salvarnos?

Webdox CLM

- Mayor rentabilidad
- Más seguridad
- Menor riesgo
- Mayor cumplimiento
- Menos tiempo

Aborda de forma íntegra todo el ciclo de vida de tus contratos: pre firma, firma y post firma, con una herramienta local de nivel mundial.

webdox
Contratos digitales

¿Qué hacer entonces?

Agenda una demo o cotiza nuestro software **aquí**. Puedes leer más sobre esto en **www.webdoxclm.com**